TECHNICO-COMMERCIAL EXPORT

ALUMINIUM MARTIGNY FRANCE, Société spécialisée dans la fabrication de produits pour le traitement métallurgique, le matériel et les équipements pour fonderies de métaux non-ferreux, recherche **un Technico-Commercial Export H/F.**

En tant que Technico-Commercial Export de la société, votre mission consiste à fidéliser le portefeuille clients existant, par votre présence et votre assistance technique, ainsi que de développer de nouveaux marchés par vos compétences et propositions techniques.

Vos missions :

- Animer et accompagner les agents distributeurs notamment par le biais de visites régulières
- Suivre les clients au niveau technique et commercial
- Assurer les démonstrations et la mise en route des équipements et produits sur le terrain
- Suivre l'évolution des ventes
- Participer aux salons en France et à l'étranger

Profil :

De formation technique Bac + 2 minimum, vous possédez une expérience dans les métiers de la fonderie des métaux non-ferreux de 5 années minimum et avez une vraie affinité avec les produits techniques. Des connaissances en métallurgie des métaux non ferreux, et/ou en procédés de moulage, et/ou en chimie, seraient un véritable atout.
Votre goût pour la technique, votre sens du client et votre attrait pour l'export vous permettront d'être un élément clé de la fidélisation et de la conquête client.
Vous souhaitez rejoindre une PME au rayonnement international et à taille humaine ? Envoyez-nous votre CV nous ne manquerons pas de vous recontacter rapidement.

Anglais courant indispensable
Déplacements à l'étranger réguliers (1 semaine/3)
Siège et usine basés à Chimilin

Contact : c.eberschveiler@alumartigny.com